

(Internationale) Acquisitie - 2 posities

Is jouw levensmotto 'niet lullen, maar poetsen'? Houd jij van aanpakken en ben je niet bang voor de telefoon? Weet jij jezelf, en anderen, goed te verkopen en heb jij altijd de ultieme, pakkende en originele openingszin? Of heb je gewoon heel goede connecties? Denk dan eens na over de functie (Internationale) Acquisitie in het HCE bestuur 2015.

Als Lid Acquisitie bepaal jij de waarde van het programma. Welke bedrijven benader je? Welke sectoren? Hoe behoud je spreiding en diversiteit in het programma? Vanaf moment één (september) kruip jij achter je laptop en de telefoon en is het bellen, bellen, bellen, bellen, bellen. Bedrijven overtuigen van de kracht van alfa's en ze ook nog voor hun deelname laten betalen. Je onderhoudt goed contact met je collega van Acquisitie (er zitten altijd twee man op deze post) en jullie updaten wekelijks jullie andere bestuursgenoten (voornamelijk de Voorzitter en de Secretaris) over jullie vorderingen. Daarnaast onderhoud je goed contact met de bedrijven en de contacten die de universiteit jullie aandraagt. Acquisitie leden hebben het drukst van september tot en met december (met uitloop naar januari), aangezien in deze periode alle bedrijven benaderd worden. In januari moet het programma rond zijn en begint de afhandeling van de in de voorgaande maanden gelegde contacten.

Een van de Acquisitie posities zal worden vervuld door een student van de BA International Studies.